



NEL Hydrogen

Å styrke generasjoner med ren energi for alltid er visjonen til Nel Hydrogen. Nel sin teknologi gjør det mulig for mennesker og bedrifter å ta i bruk hydrogen, det mest tallrike elementet i universet. Med mer enn 3500 pålitelige, kostnadseffektive elektrolysatorer installert over hele verden, er Nel Hydrogen den anerkjente bransjelederen for alkalisk og PEM vann-elektrolyse.

Før implementering av ny forretningsløsning hos NEL Hydrogen, ble det gjennomført en kartlegging og analyse av virksomhetens behov. Dette for å sikre at fremtidig system, med målsetting av å benytte mest mulig standard funksjonalitet i valgt applikasjon, ville dekke NEL sine behov.

Gjennom forprosjektet fikk man bekreftet at Microsoft Business Central dekker behovene uten større tilpasninger. Det ble dog avdekket behov for å implementere enkelte utvidelser for bl.a. å sikre korrekt tilstrekkelig prosjektoppfølgning, prosjektlogistikk/-produksjon, krav til rapportering, samhandling på tvers av «Microsoft 365» familien (eksempel Outlook Add-In for Business Central og Power BI), samt kvalitetssikre dokument- og godkjenningsflyt.

Det har var vesentlig for NEL Hydrogen å kunne ivareta etablering av anleggsmidler som aktiva, med påkrevd automatikk for avskrivning og påkost.

NEL har tatt i bruk de fleste modulene i Business Central for støtte i og rundt prosesser innenfor områdene salg, innkjøp, lager, finans, aktiva, prosjekt og engineering. Vesentlig for leveransen har i tillegg vært å sikre gode integrasjoner mot eksterne systemer som WMS (Warehouse Management System), MES-løsning, PDM-løsning, tidsregistrering, lønn/utlegg mv.

Analysen avdekket også behov for å ta i bruk en utvidelse av standard prosjektmodul i Business Central. I hovedtrekk gikk det ut på godkjenning av planleggingslinjer, innhenting av vedlegg til varekort behov for utvidet tekst på vare samt behov for å løse datokonflikter ved reservasjonsposter.

NEL har definert mange ulike former for prosjekter. De respektive prosjekter har sine respektive virksomhetsforløp som må dekkes, slik at effektiv bruk av system og personell. Det vil også være «interne» og eksterne prosjekter. Ett virksomhetsforløp for nysalg av prosjekter til anlegg vil ha andre behov en interne prosjekter, men de kan samtidig ha behov til å benytte samme ressurser og kapasiteter.

Virksomheten NEL, har stort fokus på produksjon og arbeider med langsiktige prognoser/planer for produksjon og leveranse. Dette krever omfattende planlegging og systematisering på tvers av ulike løsninger.

NEL har tatt i bruk Osebergs egenutviklede løsning «Oseberg Avansert Prosjekt – OAP», som forenkler håndtering av VIA, innkjøp, logistikk og leveranse fra prosjekt. Med ferdige maler og egne «wizzards» etableres nye prosjekter raskt og effektivt, og hele arbeidsflyten effektiviseres.

Den anbefalte løsningen bygger på standard Microsoft Business Central, med tilleggsutvidelser som To-Increase, Continia Document Captura, Outlook Add-in, Sumango Autobank for effektiv håndtering av bank/betaling og avstemming av bankkonti. Som rapporteringsverktøy er det anbefalt å ta i bruk Microsoft Power BI, med BI4 Dynamics som datavarehus.

Det er i tillegg til ovennevnte produkter, behov for å gjøre integrasjoner mot 3. partsløsninger på WMS, MES, PDM mv.



OSEBERG
SOLUTIONS